


# Existenz gründen, Nachfolge sichern! Zukunft Reisebüro



»JETZT KANN ICH UNBESORGT IN DEN  
RUHESTAND GEHEN. ICH BIN FINANZIELL  
ABGESICHERT UND WEISS MEIN UNTER-  
NEHMEN UND MEINE MITARBEITER IN  
GUTEN HÄNDEN.«

CARL WESTERMANN, 66 JAHRE, UNTERNEHMER

## Wer wir sind:

Irgendwann kommt jeder Unternehmer an den Punkt, an dem er sich mit seiner Nachfolge befassen muss. Gehen Sie den Weg der Unternehmensnachfolge nicht allein, sondern vertrauen Sie auf das branchenspezifische Know-How für touristische Unternehmen von Ehrich und Kollegen Touristik Consulting. Mit mehr als 30 Jahren Branchenerfahrung bringt Firmengründer Björn Ehrich Inhaber mit kompetenten Nachfolgern zusammen und begleitet sowohl den Übernahmeprozess als auch die ersten Schritte nach einer erfolgreichen Übernahme.

## Nachfolge sichern:

In Zeiten des Fachkräftemangels fehlt es vielen erfolgreichen Unternehmern in der Reisebüro-Branche an qualifizierten Nachfolgern. Unser Ziel ist es, Sie mit jungen Talenten zusammenzubringen. Dabei setzen wir auf eine intensive Betreuung während der Verhandlungen nach vorheriger Unternehmensbewertung. Wir erstellen für Sie einen Businessplan und unterstützen Sie bei der Beschaffung von nötigen Finanz- und Fördermitteln. Den Nachfolger begleiten wir in der Einführungsphase bei allen Fragen. Profitieren Sie von unserem geschäftlichen Netzwerk und jahrelangem Know-How und gewährleisten Sie so einen gesicherten Übergang des Unternehmens und eine hervorragende Startup-Phase für den Existenzgründer.

## Existenz gründen:

Viele potenzielle Unternehmensgründer verfügen über ein exzellentes Know-How auf Ihrem Gebiet. Trotzdem fehlen oft unternehmerische Kenntnisse um eine Firma zu leiten. Wir kümmern uns um die Experten von morgen und begleiten diese über mehrere Jahre erfolgreich in die Selbstständigkeit. Dabei stehen wir Ihnen in allen Fragen rund um Ihr neues Geschäft zur Seite. Egal ob Organisation, Personalmanagement, Controlling oder Marketing und Vertrieb – Wir beraten Sie auch im Hinblick auf Finanzierung und Fördermöglichkeiten.

## Unsere Leistungspakete:

Wir wollen unseren Kunden den Service bieten, den sie benötigen. Daher können unsere beiden Standardpakete auch durch individuelle Teilleistungen ergänzt werden.

### Das rundum sorglos Paket:

Sichern Sie Ihre Nachfolge – wir halten Ihnen dabei mit unserer Unterstützung und Betreuung den Rücken frei. Folgende Teilleistungen sind im Paket enthalten:

- Kennenlerngespräch mit dem Nachfolgesuchenden, um die Philosophie und den Charakter des Unternehmens aufzunehmen
- Unternehmensbewertung bis hin zur Erstellung sämtlicher notwendiger Unterlagen (z. B. Due Diligence etc.)
- Unterstützung bei der Suche nach qualifizierten Nachfolgern
- Zusammenführung beider Parteien und Betreuung/Moderation während der gesamten Verhandlungsphase
- Erstellung eines professionellen Businessplans
- Unterstützung/Beschaffung der notwendigen Finanzmittel und Prüfung der staatlichen Fördermöglichkeiten von Jungunternehmern für den Kauf des Unternehmens. Vorbereitung und Begleitung bei den entsprechenden Bankgesprächen
- Erstellung eines Kaufvertrages bis zur Begleitung und Betreuung bei der notariellen Beglaubigung des Kaufvertrages
- Begleitung/Unterstützung und Beratung bei der Einführung in das Unternehmen. Ein wichtiger Bestandteil ist die Übergangsphase durch den Verkäufer in alle persönlichen Netzwerke wie langjährige Stammkunden, Firmen, Lieferanten und örtliche Netzwerke (z. B. Gemeinde oder Kommune) und die Einführung

### Das duale Nachfolge Paket:

Beim dualen Nachfolge Paket erhalten Sie unsere Unterstützung in allen betriebswirtschaftlichen und touristischen Bereichen. Folgende Teilleistungen sind im Paket enthalten:

- Entwicklung/Förderung des Nachfolgeunternehmers und des Unternehmens während der Laufzeit von 3 Jahren im laufenden Geschäftsbetrieb. Das Dienstleistungsangebot des Beraterteams kann auch nach den 3 Jahren individuell dazu gebucht werden.
- Unterstützung und Beratung bei allen touristischen Systemen zur Gewährleistung einer optimalen Kundenberatung und eines perfekten Workflows für die Buchungsabwicklung
- Fachgebiete/Spezialisierung auf Reisetemen bzw. Zielgebiete
- Einführung in touristisches Marketing sowie Kundenbeziehungsmanagement
- Emotionalisierung in der Vermarktung des Reiseproduktes mit Hilfe von Omni-Channel Strategien wie z.B. Social Media, Internet, Reise-Apps und Digital Signage

- Unterstützung in allen rechtlichen Fragestellungen
- Unterstützung und Beratung im Bereich der technischen Infrastruktur
- Unterstützung und Beratung im Bereich der Personalführung und Personalentwicklung
- steuerliche und buchhalterische Unterstützung, sowie Controlling
- Unterstützung und Beratung der gängigen touristischen Beratungs-, Buchungs- und Vorgangssysteme

Preise für die Nachfolge-Pakete auf Anfrage!

Ich freue mich auf Ihre Anfrage!



**Björn Ehrich, Touristikberater**

**Tel.:** +49 511 – 16290 900

**Mobil:** +49 172 – 5470 190

**Fax:** +49 511 – 87429 049

**Mail:** [ehrich@ehrichundkollegen.de](mailto:ehrich@ehrichundkollegen.de)

**Website:** [www.ehrichundkollegen.de](http://www.ehrichundkollegen.de)